

QUESTIONNAIRE D'ASSURANCE TOUS RISQUES BIJOUTIERS

I. Description du risque

I.1. Dénomination

Nom et prénom du proposant ou Raison Sociale.....

Avez-vous des intérêts particuliers dans d'autres Sociétés et/ou magasins ayant les mêmes activités ? Oui Non

Faites-vous partie d'un Groupement de Bijoutiers ? Oui Non

Si OUI, lequel ?

Chiffre d'affaires Hors Taxes

Adresse des locaux où la garantie doit s'appliquer

Code Postal..... Commune.....

I.2. Locaux

A quel étage(s) se trouvent-ils?.....

Localisation : centre commercial centre ville rue piétonnière rue à grande circulation ZAC

Nature des locaux : Magasin Atelier Stand Kiosque

Nature de votre commerce : Détail _____ % Gros _____ % Fabrication _____ % Diamantaire _____ %

Depuis combien de temps exercez-vous ce commerce ? dans ces locaux..... ailleurs.....

Nombre de personnes travaillant dans l'entreprise y compris l'exploitant ?

Quel est le nombre minimum de salariés présents pendant les heures d'exploitation ?

- dans la partie vente du magasin

- pendant les heures de déjeuner

II. Heures de fermeture

Pendant les heures de fermeture, y compris déjeuner, les locaux sont-ils :

a) gardiennés ? Oui Non

b) occupés par au moins une personne ? Oui Non

III. Protections

III.1. Système d'alarme avec dispositif sonore (OBLIGATOIRE)

Marque Date de mise en service.....

Périodicité des visites d'entretien : semestrielle trimestrielle

- Est-il complété par :
- un contrôleur enregistreur ? Oui Non
 - une liaison avec centrale de télésurveillance (Préciser le nom) ? Oui Non
 - des boutons poussoirs, ou pédales anti-hold-up ? Oui Non
 - un système vidéo avec moniteur de contrôle ? Oui Non
 - un système vidéo avec enregistrement ? Oui Non
 - un transmetteur téléphonique ? Oui Non
 - une liaison par ligne autoprotégée (PROTECTLINE, GSM...) ? Oui Non

Nombre d'extincteurs (selon Arrêté du 22 Juin 1990) avec Entretien Annuel Obligatoire.....

II.2. Coffre-fort (OBLIGATOIRE)

Marque

Type du coffre et année de fabrication.....

Poids.....

- Est-il
- relié au système d'alarme ? Oui Non
 - muni d'une serrure horaire ? Oui Non
 - scellé ? Oui Non

III.3. Devanture

De combien de vitrines de devanture disposez-vous ?

- Caractéristique du produit verrier
- Verre trempé (épaisseur en mm.....) Oui Non
 - Verre feuilleté double épaisseur Oui Non
 - Verre feuilleté triple épaisseur Oui Non

Les vitrines sont-elles reliées à l'alarme ? Oui Non

Descriptif des rideaux ou grilles (ex. : Rideau métallique à lames pleines, à mailles agrapées, mixte).....

Comment sont-ils placés par rapport à la devanture? derrière devant

Le rideau est-il relié à l'alarme ? Oui Non

III.4. Autres accès

Y-a-t'il d'autres accès (portes/fenêtres/baies vitrées) Oui Non

Si OUI préciser le mode de fermeture et de protection

Pour les portes : blindages, nombre de serrures et de points de fermeture.....

Pour les fenêtres et baies vitrées : présence de volets, barreaux, rideaux métalliques

sont-ils reliés à l'alarme ? Oui Non

III.5. Autres mesures de protection :

La porte d'accès est-elle munie d'une gâche électrique? Oui Non

Y a-t'il un sas d'entrée? Oui Non

Y a-t'il un système de fumigènes ? Oui Non

Y a-t'il un signal sonore à l'ouverture des vitrines intérieures Oui Non

Plots anti-enfoncement devant le magasin Oui Non

Si OUI Nature.....
Profondeur du scellement.....Hauteur à partir du sol.....
Espace entre chaque plot.....A quelle distance de la boutique sont-ils?.....

IV. Stock (valeur calculée sur la base du Prix Coûtant Hors Taxes)

IV.1. Le stock vous appartenant

Quelle est sa valeur TOTALE en période normale: EUR.....

en période de pointe (préciser dates concernées)

du _____ au _____ EUR.....

du _____ au _____ EUR.....

IV.2. Les biens confiés (clients et fournisseurs)

Quelle est sa valeur TOTALE en période normale: EUR.....

en période de pointe (préciser dates concernées)

du _____ au _____ EUR.....

du _____ au _____ EUR.....

Quelle est la valeur maximum d'un objet précieux EUR.....

IV.3. Ventilation en précieux et non-précieux

Définitions:

précieux : matières premières (déchets d'or, lingots, pierres précieuses non montées, perles), bijoux en or, empierrés ou non, d'une valeur unitaire supérieure à 77 euros en prix d'achat hors taxes, montres en toutes matières d'une valeur unitaire supérieure à 458 euros en prix d'achat hors taxes .

non précieux : bijoux en or, empierrés ou non, d'une valeur unitaire inférieure à 77 euros en prix d'achat hors taxes, bijoux en argent, en plaqué or, en vermeil et en alliage 9 carats, montres de toutes matières d'une valeur unitaire n'excédant pas 458 euros en prix d'achat hors taxes, objets de grosse horlogerie, articles cadeaux (porcelaine, vaisselle, maroquinerie, etc).

Quelle est la ventilation du stock (vous appartenant+confiés) : précieux : EUR non-précieux: EUR

IV.4. Comptabilité

Etes-vous équipé d'un système de comptabilité informatique Oui Non

En cas de pluralité de magasins, disposez-vous d'une comptabilité par magasin ? Oui Non

V. Renseignements relatifs à la garantie demandée

(Il est entendu que les sommes sont données hors taxes)

Quel montant souhaitez-vous assurer ? (Minimum 70 % du stock total y compris confiés)

V.1. Sur le stock y compris confiés (clients et fournisseurs)

en période normale: EUR.....

en période de pointe (préciser dates concernées)

du _____ au _____ EUR.....

du _____ au _____ EUR.....

V.2. Coffre de banque

en coffre de banque (montant pris sur le stock) EUR.....

V.3. Détériorations mobilières

en détérioration mobilières EUR.....

V.4. Détériorations immobilières

sur détériorations immobilières EUR.....

V.5. Garantie bris de glaces

EUR.....

V.6. Liquidités

en cas de VOL d'espèces, billets de banque et chèques barrés

- en coffre-fort fermé, en transport de fonds EUR.....

VI. Marchandises précieuses hors coffres pendant les heures de fermeture

Quelle est au MAXIMUM la valeur des objets PRECIEUX laissés hors coffres (y compris ceux exposés en devanture) pendant les heures de fermeture de nuit : EUR.....

Valeur maximum D'UN objet précieux hors coffres : EUR.....

VII. Devantures (ou vitrines pour kiosques et stands)

Quelle est la valeur des objets dans les vitrines de devanture pendant : PRECIEUX NON PRECIEUX

Les heures d'ouvertures (heure de déjeuner compris) : EUR..... EUR.....

Les heures de fermeture de nuit : EUR..... EUR.....

VIII. Risque de circulation

Marchandises prises sur le stock, transportées par vous ou par vos employés à des fins autres que la présentation à la clientèle.

VALEUR MAXIMUM à garantir par transport : EUR.....

IX. Objets en dépôt auprès de tiers professionnels

Pour quel montant, par sinistre, souhaitez-vous garantir ces confiés ? EUR.....

X. Expéditions par voie postale et/ou transporteurs

Quelle a été la valeur totale des marchandises expédiées PENDANT LES 12 DERNIERS MOIS ?

En France : EUR.....

En EUROPE : EUR.....

Dans les AUTRES PAYS : EUR.....

Quel montant PAR COLIS souhaitez-vous garantir ?

en recommandé : EUR.....

en valeur déclarée en chronopost / colissimo / colissimo suivi / dilipack: EUR.....

par transporteurs : EUR.....

XI. Expositions

Exposez-vous dans le cadre d'expositions professionnelles ? (si oui, donner les détails ci-dessous) Oui Non

Nom du salon	Dates et lieu	Montant à garantir en EUR

Exposez-vous dans des vitrines d'hôtels, de clubs ou ailleurs hors de vos locaux ?

(si oui, donner les détails ci-dessous)

Oui Non

Situation de l'établissement où sont situées les vitrines	Nature du produit verrier	Marque de la serrure	Montant à garantir en EUR

XII. Garantie au domicile (coffre-fort obligatoire)

Si vous-même, vos représentants, conservez des biens assurés au domicile personnel, veuillez préciser :

Nom et adresse du détenteur	Valeur en EUR	Détail des protections et du coffre-fort

XIII. Antécédents

Avez-vous, au cours des 5 dernières années subi des pertes, dommages ou vols?

Oui Non

Si OUI, préciser pour chacun d'eux:

Date	Montant en EUR	Nature

Mesures préventives prises depuis pour éviter une éventuelle récidive

.....
.....
.....
.....

XIV. Assurances cumulatives

Si vos marchandises sont assurées contre certains risques par des polices en cours, précisez :

a) le nom de l'Assureur.....

- b) le numéro de police
- c) le montant de la garantie

XV. Assurances antérieures

Des Assureurs ont-ils déjà refusé de vous assurer, de continuer une assurance avec vous ou ont-ils déjà résilié une assurance avec vous au cours des cinq dernières années ? Oui Non

Avez-vous été assuré précédemment ? Oui Non

- auprès de quelle compagnie ?
- quel numéro de police ?
- pour quels capitaux ?
- par qui ce contrat a-t-il été résilié ?
- pour quel motif ?

En dehors des renseignements fournis ci-dessus, existe-t-il d'autres faits relatifs à la présente proposition, qui devraient être communiqués aux Assureurs pour leur appréciation du risque ?

.....
.....
.....

En signant ce document, vous n'êtes pas tenu de contracter l'assurance (Art. L112-2 du Code des Assurances) mais si une police définitive est établie, les renseignements indiqués dans la présente soumission serviront de base à l'établissement du contrat et seront considérés comme en faisant partie intégrante.

Je soussigné, certifie que toutes les déclarations ou réponses faites au présent questionnaire pour servir de base au contrat à intervenir, qu'elles aient été écrites par moi ou par un tiers, sont sincères et à ma connaissance vraies.

Je déclare ne pas ignorer que les Articles L113-8 et L113-9 du Code des Assurances sont applicables si dans l'appréciation du risque, l'assureur a été induit en erreur par suite de réticences ou de fausses déclarations de ma part.

Le proposant prend note que toute cotation éventuelle donnée par les souscripteurs potentiels sera sous réserve de l'acceptation d'un commun accord écrit entre les deux parties (proposant et assureurs éventuels) avant la mise en vigueur de la garantie.

Signature du proposant :

Fait à, le.....

« Lu et approuvé par l'intermédiaire français »

Signature de l'intermédiaire français :

Fait à, le.....